



ÄR DITT FÖRETAG REDO FÖR BREXIT?

Så förbereder ni er!

ÄR DITT FÖRETAG REDO FÖR BREXIT? SÅ FÖRBEREDER NI ER!

Brexit kommer innebära stora förändringar för de företag som direkt eller indirekt handlar och gör affärer med Storbritannien. Ännu vet vi inte exakt hur avtalen mellan EU och Storbritannien kommer se ut men det är hög tid att göra vissa förberedelser då vi med säkerhet vet att Storbritanniens utträde kommer innebära förändringar.

Vissa saker kan dock konstateras så som att brexit kommer innebära ökat regelkrångel, det kommer ta mer tid och kosta mer pengar att exportera och importera varor och tjänster, det kommer bli sämre förutsägbarhet i transporter och i godsflöden samt att det kan krävas andra tillstånd än de som gäller nu för företag att handla med Storbritannien. Förberedelserna inför brexit kommer således att variera beroende på hur det enskilda företaget ser på framtida handel med Storbritannien, storleken på företaget samt inom vilken sektor företaget är verksamt.

handlar med Storbritannien metodiskt går igenom vilka områden som kan innebära en utmaning för det egna företaget i och med brexit, i syfte att i möjligaste mån undvika ökade kostnader och administration. Det rör sig exempelvis om regler för tullnivåer och kvoter, arbetsrättsliga regler, dataskydd, konsumenträttsliga regler och produktsäkerhetsregler. Det handlar också om sådana frågor som energimarknadslagstiftning och etableringsfrihet.

Vid första anblick kan det verka som att brexit inte påverkar ett företag då detta inte har direkta handelskontakter med Storbritannien men det är viktigt att undersöka alla led i kedjan. Det är exempelvis viktigt att vara uppmärksam på om en viss produkt har insatsvaror med brittiskt ursprung som efter brexit kommer omfattas av ett registreringskrav eller om ett företag har viss dataservice från Storbritannien och användningen av företagets tjänster riskerar att omfattas av nya regelverk.

Varför är det viktigt att förbereda sig inför brexit?

Svenska handelsföretag har betydande verksamhet i Storbritannien. Med en total detaljhandelsförsäljning som översteg 30 miljarder svenska kronor 2016 och med 300–400 butiker, samt e-handelsexport till ett uppskattat värde av flera hundra miljoner svenska kronor är Storbritannien en av de viktigaste nationella marknaderna för svenska handelsföretag.

Många av de regler som i dagsläget styr handeln med Storbritannien är harmoniserade på EU-nivå och en brexit innebär att dessa regler måste omförhandlas. Det är därför viktigt att de företag som



7 konkreta åtgärder som kan göras redan nu

Nedan följer sju åtgärder som Svensk Handel rekommenderar alla företag att gå igenom och vidta.

- **Inventera ditt företags affärer och strategier för Storbritannien**

Konkret bör företagets avtal, policyer, varukedjor och handelsmönster granskas. Var uppmärksam på varor som består av insatsvaror och undersök huruvida dessa har brittiskt ursprung.

Se även över om ditt företag anlitar, eller planerar att anlita, företag baserade i Storbritannien för att hantera databehandlingstjänster (molntjänster, kunddatahantering, betallösningar etc).

- **Granska leverantörsavtal och andra befintliga avtal**

När förutsättningarna förändras, det vill säga att Storbritannien inte längre är en medlemsstat i EU, kommer troligtvis även redan existerande avtal behöva ses över och skrivas om. Det kommer spela en avgörande roll huruvida Storbritannien och EU avtalar om att Storbritannien ska vara en del av den europeiska inre marknaden, om handeln regleras genom ett bilateralt handelsavtal eller om det är WTO-reglerna som kommer bli gällande. Oavsett är det viktigt att analysera hur avtalen påverkas när förutsättningarna ändras.

- **Skaffa information om hur regelverken för handel ser ut utanför EU**

Det är A och O att känna till hur regelverken ser ut för just de varor och tjänster ditt företag förmedlar utanför EU. Eftersom Storbritannien efter brexit kommer klassificeras som ett tredje land, det vill säga ett land som inte tillhör EU-samarbetet, så är det viktigt att känna till vad som gäller. Det enklaste tillvägagångssättet är att fråga Tullverket som har god information om vad som gäller med handel av varor och tjänster med tredje land.

- **Undersök hur godsflödena samt leveranskedjorna ser ut**

Oavsett om det blir en mjuk eller hård brexit kommer Storbritannien utträde från unionen påverka transporter, tullar, varumärkningar och inspektioner. Det är därför viktigt att ha precis kännedom på vart företagets varor importeras och exporteras. En annan aspekt som kan komma att få en avgörande roll är lagerhållning. Ett företag som har lager i Storbritannien behöver ha beredskap för regeländringar. Det är å andra sidan minst lika viktigt att fundera på om det vore klokt att upprätta lager i Storbritannien, eftersom företaget då eventuellt kan undvika gränsöverskridande transporter till tredje land efter brexit.

- **Skapa utrymme för ökade administrativa kostnader**

Handel med Storbritannien är för många svenska företag avgörande och står för en stor del av den totala gränsöverskridande handeln. Det är därför viktigt att planera för att handeln med Storbritannien i fortsättningen kan innebära ökade administrativa kostnader och personella resurser.

- **Gå igenom om ditt företag har varor som omfattas av ursprungsregler**

Eftersom Storbritannien inte längre kommer vara en av medlemsstaterna i EU kan de bortse från de regler som EU satt upp om ursprungsregler.

- **Sprid kunskap om brexit**

Informera anställda om vad brexit innebär. Informationen bör lämnas löpande och i god tid innan brexit är ett faktum. Det skapar förutsättningar för de olika leden på företaget att förstå de analyser och eventuella förändringar som kommer behöva genomföras i verksamheten. Om ditt företag exempelvis hanterar transporter är det viktigt att såväl chaufförerna som transportkoordinatorerna förstår att godsflöden och leveranstider kan påverkas eller att transportvägar kan behöva ändras eller varor lämnas av på andra platser.

SUMMERING AV OMRÅDEN SOM KAN BLI POTENTIELLA UTMANINGAR FÖR SVENSKA HANDELSFÖRETAG

Brexit kommer givetvis innebära stora förändringar för Europa i allmänhet och i princip omfatta alla frågor som rör relationen Storbritannien och EU. Det är snårigt att som företag förstå och identifiera vad som kommer utgöra de främsta omedelbara konsekvenserna för sin egen verksamhet. Svensk Handel har mot bakgrund av detta summerat några områden som kan bli problematiska och som utgör direkt konsekvens av brexit. I händelse av en hård brexit bedömer Svensk Handel att de främsta omedelbara problemen kommer handla om den fria rörligheten för varor och mer konkret import, export, kvoter, tull

och handelsprocedurer. Även frågor som fri rörlighet av personer och fria dataflöden förväntas bli problematiska. På medellång till längre sikt uppkommer risker för ökad dissonans mellan EU och Storbritannien gällande centrala regler för handelsföretag, såsom exempelvis e-handelsrelaterad lagstiftning och konsumenträtt, produktregler, standarder och detaljhandelsetableringar. I varje underkapitel finns det tillhörande kontrollfrågor som varje företag bör ställa sig inför brexit och se till att det finns en strategi för dessa frågor. Notera att frågorna måste ställas i ljuset av de pågående brexit-förhandlingarna.



Fri rörlighet för varor

En av de stora fördelarna med EU-samarbetet är den fria rörligheten för varor. Friheten tar sikte på att främja den gränsöverskridande handeln och har bland annat som syfte att förenkla och utvidga marknaden för de europeiska företagen. Efter brexit kommer Storbritannien inte längre vara en del av den inre marknaden vilket kan få konsekvensen att europeisk konsumentträtt inte kommer gälla, att de europeiska export- och importreglerna har spelat ut sin roll samt att de kommer få följder för tullsamarbetet.

De eventuellt högre tullarna riskerar att påverka lönsamheten för svenska företag negativt på kort sikt och på längre sikt riskerar det att leda till högre priser för slutkonsumenten. En "hård brexit", det vill säga om det inte föreligger något avtal, skulle kunna medföra tullar på vissa konfektionsprodukter på upp till 12 procent. I händelse av en brexit med ett bilateralt handelsavtal finns det möjlighet att påverka tullavgifter.

Livsmedelssektorn påverkas specifikt eftersom det, genom EU:s WTO-åtaganden på jordbruksområdet, finns vissa produkter som utöver bundna tullar även handlas under tullkvoter. Varor såsom nötkött, kyckling, ris och socker är exempel som omfattas. Vissa av varorna används i hög grad för att exporteras till just Storbritannien, där det inte sällan sker transitering till andra länder för slutkonsumtion, såsom smör och kyckling. Det finns således stora ekonomiska intressen i frågan både inom EU och i Storbritannien.

En ökad administrativ börda kommer vara ett faktum för svenska handelsföretag vid export och import. Den förändrade handelsproceduren kan också komma att ha en negativ påverkan på företags leveranstider. Detta riskerar att framför allt belasta små och medelstora företag, varför det är av största vikt att ha en beredskap och göra utrymme för dessa kostnader i budgeten.

Vidare innebär utträdet att Storbritannien ges möjlighet att besluta om sina egna regler och standarder för varor. Som exempel

bör nämnas teknisk säkerhet i produkter, standarder för kvalitet inom exempelvis hälsa och hygien samt krav på märkning. Om Storbritannien väljer att frånträda de standarder som har utvecklats på den inre marknaden genom EU-samarbetet kommer efterlevnaden av de nya regelverken och standarderna innebära stora kostnader för företag som är verksamma på den brittiska marknaden. Att efterleva nya standarder kan innebära att företagen måste ha andra testsystem och att andra krav på certifieringar ställs upp för specifika produkter som ska säljas på den brittiska marknaden. Dessutom riskerar ett allt för divergerande regelverk påverka lönsamheten för svenska företag samt att det på längre sikt även kommer leda till ökade priser för slutkonsumenten.

En annan förändring är möjligheten att använda sig av brittiska tjänster. Om ett svenskt företag exempelvis använder sig av tullrelaterade tjänster från ett företag som är baserat i Storbritannien kan förutsättningarna för detta komma att ändras i och med brexit. Samarbetet kan handla om tullrelaterade tjänster såsom in- och utförelse och dokumentation. Om samarbetet baseras på att det brittiska företaget är AEO-certifierat är det enligt Svensk Handelsvetskap osäkert om ett sådant samarbete kan fortsätta då endast företag etablerade i EU kan vara AEO-certifierade i dagsläget.

Slutligen är en osäkerhetsfaktor hur väl myndigheterna i Storbritannien respektive Sverige och övriga EU-medlemsstater är rustade för en ökad ärendehantering. Det handlar om att hantera ärenden i form av tulldeklarationer, tillstånd, licenser, informationsinsatser och kontroller som Storbritanniens utträde antas medföra. Om inte myndigheterna har de resurser de behöver för att hantera den ökade mängden ärenden kommer detta få en negativ effekt på näringslivet. Man bör därför vara beredd att myndigheter såsom Tullverket kommer få en väsentligt ökad arbetsbörda och att handläggningstider kan påverkas.

Checklista för förberedelser

TULL OCH TULLAVGIFTER	JA	Kommentar
På vårt företag har vi skapat en beredskap personalmässigt, kunskapsmässigt, administrativt och tekniskt för att hantera tullfrågor som kan uppkomma i samband med handel med Storbritannien. Vi har ansökt om de certifikat och de elektroniska användare som vi behöver för att kunna hantera administrationen elektroniskt.		
Vi har gått igenom och skrivit ner relevanta varors tullnummer enligt EU:s tulldeklaration och antecknat om det finns speciella och relevanta tullkoder som vårt företag måste känna till.		
Vi har kunskap om andra dokument som krävs vid tulltjänsten i Storbritannien såsom ursprungscertifikat, varudeklaration samt värdeuppskattning.		
Vi har kännedom om de praktiska rutinerna för kontakt med tullverket i Storbritannien.		
Vi har reflekterat över och funnit vägar för att kunna behålla våra existerande värdekedjor med Storbritannien, trots att de nu kommer omfattas av tullprocesser.		
Vi vet om att det antingen kommer bli en formell tullprocess eller en förenklad process när det kommer till tillfälliga varor efter brexit.		
Vi har övervägt och känner till möjligheten att anställa en extern tjänst för hanteringen av tullformaliteter.		
FÖRBUD OCH RESTRIKTIONER	JA	Kommentar
Vi har kunskap om reglerna i Sverige och EUs gällande förbud och restriktioner när det kommer till rörlighet för varor med tredje land (det vill säga länder som inte är medlemmar i EU), till exempel hur varorna kontrolleras, kontroll av mottagaren och slutanvändning av produkten.		
Vi är medvetna om myndigheternas ansvar för att kontrollera och godkänna export och import av varor via Storbritannien och därför är vi också förberedda på att alla varor inte längre kommer kunna omfattas av denna handel.		
SKYLDIGHETER I TULLEN OCH URSPRUNGSREGLER	JA	Kommentar
Vi vet att våra varor omfattas av skyldigheter som härleds från WTO-reglerna om import och export om brexit inte utformas som ett bilateralt avtal.		
Vi har förberett dokumentation om ursprungsmärkning och om de extra kostnader som certifiering och tester kan innebära.		
När vi använder oss av material som har sitt ursprung i Storbritannien är vi medvetna om att detta material inte kommer räknas som originalprodukt i EU efter brexit. Det är därför viktigt att vi analyserar och ser över våra leverantörskedjor så att inte varans innehåll senare påverkar möjligheten att exportera den till andra länder som inte tillhör EU.		

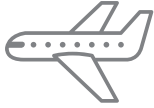


Avtal

I samtliga nya avtal som företaget ingår bör brexit tas med i beaktningen då det påverkar de nuvarande kontraktsrelationerna exempelvis genom nya tullavgifter och fluktuationer i valutakursen. Parterna bör därför ta med särskilda klausuler i de allmänna villkoren samt i uppsägningar. Ett generellt klokt råd är att ingå kortare avtal så att företaget får möjlighet att, allt efter hand, faktiskt analysera hur brexit påverkar affärerna. På så sätt kan lämpliga avtal ingås och företaget undviker att sätta sig i en dålig position över lång tid.

De kontrakt som redan föreligger är mer problematiska. En huvudregel är att om grundläggande förutsättningar i kontraktet ändras i och med utträdet ur EU som innebär att syftet med avtalet går förlorat kan avtalet ogiltigförklaras och parterna är inte längre bundna till de avtalade åtagandena. Om brexit är en sådan händelse som förändrar avtalsgrunden måste bedömas i varje enskilt fall. Det kan mot bakgrund av detta vara klokt att införa supplement till de kontrakt som redan ingåtts, som fastslår och balanserar upp för riskerna som en brexit kan innebära.

INVENTERA NUVARANDE AVTAL, FUNDERA ÖVER NYA AVTAL SAMT REVIDERA AVTAL I DEN MÅN DET BEHÖVS OCH ÄR MÖJLIGT	JA	Kommentar
Nya, potentiella framtida och redan upprättade och ingångna avtal undersöks i ljuset av riskerna som är associerade med brexit.		
Vi har kännedom om vilket lands lag som blir tillämplig vid en eventuell tvist.		
Gällande tvistlösning har vi funderat över om vi ska använda traditionellt domstolsförfarande eller skiljedomsförfarande.		
I avtalen har vi tagit höjd för kostnader som tillkommer i och med brexit.		
Vi har sett över uppsägningstid i avtalen och har redan nu begärt att frånträda de avtal som vi bedömer medföra stora risker eller som förlorar sitt syfte i och med brexit.		
Vi har inventerat huruvida vi har muntliga avtal som behöver skrivas ner.		
Vi har även sett över behovet eller möjligheten att ingå nya avtal med brittiska parter.		
Om avtalet har förlorat sitt syfte har vi undersökt om det föreligger en force majeure-klausul som är utformad så den täcker upp för brexit-situationer.		



Transporter

En av de mer allvarliga konsekvenserna för Storbritannien rent transportmässigt är att utträdet ur EU innebär att de förlorar tillgång till det gemensamma europeiska luft- rummet. Det krävs att de brittiska flygbolagen ingår nya transportavtal för att kunna fortsätta flyga i EU. Nya avtal måste också ingås med andra tredje länder, då Storbritannien inte kommer omfattas av EU:s längre (exempelvis EU Open Sky agreement med USA).

Det är vanligt att distributionsmodeller som många svenska företag använder sig av bygger på att ha ett eller några få distributionscenter i Sverige eller i andra EU-länder.

Inte sällan har företagen investerat stort i dessa anläggningar varför det är av stor vikt att det går att använda även i fortsättningen för att försörja både Storbritannien och Nordirlands marknader. Som regelverket ser ut nu inom EU tillåts transitering i många andra länder så länge produkterna eller leveranserna passerar genom tredje land utan att manipuleras på väg till slutdestinationen. Det finns dock exempel där länder har antagit krav på direktleveranser till slutdestination vilket innebär omständliga och ibland omöjliga transiteringskrav, vilket i sin tur leder till dyrare priser för såväl konsumenter som företag.

FLYGTRANSPORTER	JA	Kommentar
Vi har skaffat oss information om hur brexit påverkar flygtransporter i form av flygschema, förseningar och andra villkor. Vi har också noterat att vissa flygbolag redan idag har skrivit in brexit-klausuler i de allmänna villkoren som fastslår att flygbiljetter till Storbritannien kan förlora sin giltighet.		
VÄGTRANSPORTER	JA	Kommentar
Vi har beredskap för ökad byråkrati i samband med vägtransporter och leveranser. Det kommer också innebära markant längre väntetider vid den brittiska gränsen och i hamnarna.		
Vårt företag har utvärderat behovet av att använda oss av ett speditorsföretag.		



Revision, försäkringar och finanstjänster

Generellt kommer alla, såväl privatpersoner som företag, beröras finansiellt av att Storbritannien lämnar EU. Brittiska medborgare som idag bor i ett annat medlemsland kan riskera att bli av med sina bankkonton och kontokort. För investerare innebär brexit att skyddet som europeiska investerare har gentemot varandra försvinner. Det handlar om exempelvis skyddet mot diskriminering, regler som garanterar tillgång till marknader samt regler om förbud mot restriktioner av den fria rörligheten för kapital och betalningar.

Brittiska försäkringsbolag kommer inte längre att omfattas av tillsynssystemet som upprättats i EU för försäkringar och

de kommer inte heller omfattas av det framtida regelverket Direktivet om försäkringsdistribution, varigenom så kallade notifieringsprocesser i försäkringsärenden etableras i unionen.

Inom EU är det idag enkelt och billigt att genomföra betalningstransaktioner mellan företag. Huvudregel är att det ska vara kostnadsfritt att betala fakturor mellan medlemsstater om det präglats av gränsöverskridande handel. Vid förekomsten av en hård brexit behöver tullhandlingarna redovisas i samband med alla betalningar, vilket betyder att det kommer att tillkommer avgifter och administrativa bördor.

INVESTERINGAR, FÖRSÄKRINGSAVTAL OCH REDOVISNING FRÅN STORBRIANNIEN	JA	Kommentar
Vi känner till att det inte längre kommer finnas några garantier som tillser oss åtkomst till kapitalmarknaden och inte heller skyddande regelverk som förbjuder restriktion av den fria rörligheten för kapital.		
Vi har inventerat våra nuvarande försäkringsavtal och undersökt om det finns någon påverkan av brexit.		
Vi har övervägt att byta till ett försäkringsbolag som är placerat i EU istället för Storbritannien.		
Vi vet att vi måste överväga alternativa revisorer för att begränsa negativa konsekvenser.		



Medborgarskap och fri rörlighet för personer

En av de fyra friheterna på den inre marknaden är den fria rörligheten för personer. Med friheten följer att en EU-medborgare kan arbeta i Storbritannien utan ett permanent uppehållstillstånd eller arbetsvisum. Alla de medborgare som för närvarande är bosatta och arbetar i Storbritannien har lovats få stanna kvar i landet och tilldelas permanent uppehållstillstånd efter brexit. Dessa medborgare kommer också ha rätt till sjukvård och social- och pensionsavtal. Det är däremot ej klargjort huruvida personer som efter brexit planerar att flytta till Storbritannien för att arbeta också kommer omfattas av ovanstående rättigheter.

En annan utmaning för flera företag i och med brexit är personalstyrkan. Det är inte ovanligt att stora delar av personalstyrkan kommer från ett annat land än i förevarande fall Storbritannien. På grund av detta finns en inbyggd oro huruvida dessa anställda kommer kunna fortsätta på sina positioner eller om de kommer hanteras annorlunda för att de är icke-britter. En annan framtida fråga är huruvida företag kommer ha möjlighet att flytta personal till Storbritannien under begränsad tid för att arbeta som företagsintern expert, så kallad intra-corporate transfer. Detta kan i somliga fall, såsom vid uppstartande av ett

varuhus, vara en förutsättning för att processen ska kunna genomföras.

En tredje fråga som uppkommer är huruvida Storbritannien kommer erkänna professionella kvalifikationer då utbildningen eller praktiken har genomförts i en annan EU-medlemsstat. Idag regleras detta av det så kallade yrkeskvalifikationsdirektivet. För att kunna arbeta som vissa reglerade yrken i en annan medlemsstat ställs kvalifikationer upp. Det kan handla om att personen i frågan besitter viss yrkeserfarenhet eller har gått en speciell utbildning. Exempel på yrken som anses vara reglerade är apotekspersonal och sjuksköterskor. Idag ansöker en person som vill arbeta i ett annat EU-land om ett sådant tillstånd. Eftersom Storbritannien inte längre kommer tillhöra unionen kommer de inte längre omfattas av yrkeskvalifikationsdirektivet. Det är således inte säkert att de kommer tillåta reglerade yrken att arbeta i Storbritannien. De har dessutom möjlighet att på egen hand godkänna vilka länders utbildningar de anser motsvara de standarder de sätter på yrket. Detta innebär att Storbritannien från och med utträdet har rätt att diskriminera vissa medlemsstater från möjligheten till arbetsutbyte.

CIVILA RÄTTIGHETER	JA	Kommentar
Vi är medvetna om att det troligtvis kommer krävas arbetsvisum och ansökan om permanent uppehållstillstånd för att arbeta i Storbritannien efter brexit.		
Mot bakgrund av att vi regelbundet skickar personal till Storbritannien är vi medvetna om att vi ska inkludera en klausul som täcker de extra kostnaderna för detta.		
Vårt företag kommer inleda anställningsprocesserna tidigare då det kan bli svårare att hitta personal till positionerna i och med brexit.		
Vi har funderat och begrundat det faktum att visum kan bli krav för att anställa ny personal efter brexit.		
Vi har analyserat om vi berörs direkt eller indirekt av kravet på yrkeskvalifikationer.		



Dataflöden och digitalisering

Dagligen samlar handelsföretagen in data som möjliggör till affärsutveckling genom dataanalyser. Under 2018 har kommissionen och parlamentet förhandlat om nya regler kring datalokalisering. Leverantörer av dataanalyseringstjänster samt lokaliseringen av de servrar som hanterar mängden data behöver inte vara inom den egna medlemsstaten. Ett företag kan helt enkelt välja att lagra sin data i en annan medlemsstat. I och med att Storbritannien träder ur EU kommer datalagring i Storbritannien innebära lagring i tredje land. Denna typ av lagring påverkas dels av den nya förordningen om fritt flöde för data som inte är personuppgifter dels Dataskyddsförordningen, den så kallade GDPR. Hanteringen av data är en mycket aktuell fråga då det omfattar både frågan om effektivisering och integritet. Diskussionerna har präglats av förslag om såväl politiska traktat som avtal likt det EU har med USA om "Privacy Shield", vilket medger att företaget har en adekvat skyddsnivå när det kommer till hantering och behandling av personuppgifter. "Privacy Shield" är en mekanism för självcertifiering som innebär att företag i USA, på eget initiativ, kan anmäla sig till amerikanska handelsdepartementet och

meddela att de uppfyller de krav som ingår i "Privacy Shield". Först när amerikanska företag har gjort detta kan europeiska företag överföra personuppgifter.

Datalagring är en av många reformer som EU genomfört på den digitala inre marknaden. Just den digitala inre marknaden är en problematisk punkt enligt många analytiker. Inom detta policyområde kommer många nya lagstiftningsakter den närmaste tiden. I och med Storbritanniens utträde kommer de under övergångsperioden inte omfattas av dessa regelverk. Det kan få konsekvensen, i och med Storbritanniens redan överbelastning i lagstiftningsarbetet, att EU och Storbritannien under en period kommer ha stora skillnader i regelverken när det kommer till digitala frågor. Detta kan få stora konsekvenser för svenska handelsföretag och måste tas med i beräkningen.

Svensk Handel har på grund av de omfattande och komplicerande regelverket som styr dataöverföringar tagit fram ett separat dokument för att förtydliga hur dataöverföringar kan fortsätta göras till Storbritannien efter de har lämnat unionen.

HANTERING AV DATA OCH DIGITALA FRÅGOR	JA	Kommentar
Vi som företag vet var vi lagrar vår data och av vilken lagstiftning denna omfattas.		
I händelse av en hård brexit har vårt företag en strategi för hur data med personuppgifter i Storbritannien ska hanteras i förenlighet med GDPR nu när Storbritannien blir tredje land och inte medlemsstat.		
Vi kontrollerar löpande de regler som stiftas på EU-nivå och hur dessa skiljer sig från Storbritanniens regelverk.		



Immateriell rätt, certifieringar och patent

En fråga som länge har diskuterats är immateriella rättigheter i och med brexit. Efter utträdet från EU kan brittiska företag inte längre ansöka om EU-varumärkning. Det nuvarande förslaget föreslår att de varor som redan certifierats med EU-märkning ska fortsätta anses giltiga, men som en nationell märkning. CE-märkningen, som är ett bevis på att produkten möter de säkerhetskrav, miljökrav och hälsokrav som är specificerade i diverse EU-direktiv,

är en problematisk fråga. Problematiken ligger i att först när produkten lever upp till dessa standarder får den återsäljas på den inre marknaden.

Efter brexit kommer det bli problematiskt för brittiska institut att leva upp till dessa krav då de inte längre kommer vara en del av de obligatoriska testcentrum som finns för att godkänna känsliga produkter, såsom hälso- och sjukvårdsprodukter.

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER	JA	Kommentar
Vi är väl medvetna om att vi måste omregistrera våra varumärken och immateriella rättigheter för att skyddet ska omfattas av Storbritanniens jurisdiktion.		
CE-MÄRKNING	JA	Kommentar
Vårt företag märker certifierade produkter som ska säljas i Storbritannien i en medlemsstat i EU. På så sätt har vi försäkrat oss om att vi lever upp till de krav som ställs från certifieringsorganet i EU.		
STANDARDISERING	JA	Kommentar
Vi har utrymme för de extra kostnader som tester och certifiering innebär efter brexit. Vid ingående av nya avtal skriver vi in klausuler som fastslår att kostnaderna för tester och certifiering delas mellan parterna.		



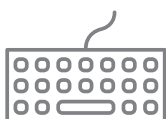
Skatter

Det huvudsakliga ansvaret för skattelagstiftningen i unionen ligger enligt fördragen på medlemsstaterna själva. Trots detta är det europeiska skattesystemet harmoniserat till stora delar, exempelvis är systemet uppbyggt så att gränsöverskridande leveranser och tjänster inte kan dubbelbeskattas. Efter brexit omfattas inte längre Storbritannien av reglerna utan kan besluta att frånga de krav på max- och minimiregler som EU-direktiven ställer upp. Som det ser ut idag har Storbritannien i förhållande till andra medlemsstater en låg bolagsskatt på

19%. Från och med 1 april 2020 kommer denna skatt vara 17%.

Efter brexit är det ovisst hur samarbetet mellan EU och brittiska skattemyndigheter kommer fortskrida. Det är viktigt att myndigheterna fortsätter arbeta nära varandra och delar information för att upprätthålla en så enkel handelsprocedur som möjligt. De svenska myndigheterna och departement som har det främsta ansvaret för skatterna i förhållande till tredje land är Tullverket, Skatteverket och Finansdepartementet.

SKATTER	JA	Kommentar
Vi har kännedom om vart vi kan vända oss vid frågor gällande skatter till Storbritannien?		
Vi har tagit höjd för de extra kostnader för moms som Storbritanniens utträde förväntas innebära.		
Vi är medvetna om att Storbritanniens momssystem kan innebära att även kassaflöden och driftskostnader går upp för vårt företag.		



Registrering av innehåll i kemiska substanser

Väldigt många substanser har sitt ursprung från Storbritannien och hädanefter kommer registreringen av kemiska substanser inte kunna ske i Storbritannien. Detta är problematiskt då många registreras just i Storbritannien, även av de substanser som

importerats från tredje land. I och med brexit behöver proceduren se annorlunda ut och företag måste mot bakgrund av detta vara extra uppmärksamma på att en korrekt registrering har skett innan varorna säljs vidare.

REGISTRERING	JA	Kommentar
Vi har identifierat de substanser som används av oss och som idag registreras av företag i Storbritannien.		
Vi är medvetna om att det krävs att vi regelbundet kontrollerar innehållet av dessa substanser så att registreringen har skett på ett korrekt sätt.		

SLUTORD

Det går ännu inte att ge några slutgiltiga besked exakt vad brexit kommer innebära, men en sak som vi vet med säkerhet är att när Storbritannien lämnar EU så kommer detta få konsekvenser för de svenska handelsföretagen. Det kommer medföra en ökad administrativ börda vid handel med Storbritannien och troligtvis ökade kostnader. Svensk Handel rekommenderar mot

bakgrund av detta alla företag, stora som små, att inventera sina handelskedjor, nuvarande avtal, anpassa framtida avtal och analysera hur en eventuell brexit kommer påverka den egna verksamheten. På så sätt skyddar du som företagare din verksamhet från onödigt betungande följder av Storbritanniens utträde ur EU.

ANTECKNINGAR

A series of horizontal dotted lines for taking notes.

